



# SAUNA

3月/248号

発行所 社団法人日本サウナ協会  
〒東京 03(5275)1541(直)  
FAX 03(5275)1543  
〒102 東京都千代田区六番町1  
(番町一番館ビル2F)

## 予算総



米田会長

平成九年度は以下の事業を実施したいと思っております。まず、サウナ施設管理者

および従業員の資質向上等のために、研修会を行います。これはできるだけ各地

## 「サウナとは何ぞや」を勉強して

〈米田会長挨拶〉(要旨)

で、協会、各支部で主催して皆様方により一層「サウナとは何ぞや」ということを勉強していただきたい。それから、認定基準を設けて、これに適した施設を優良店舗として認定したいと思います。

以上のことを実施したいと思います。始めに「サウナとは何ぞや」と申しましたが、サウナ施設管理士の研修もやっと二回目を迎えたところで、これまで協会の幹部自身もサウナの効用とか、いかに健康に良いか

という点については余り勉強もしないで、ただ設備だけを整えてあの店より規模が大きい、風呂が大きいというようなことだけをやってきたのではないかと思っています。ここにいらつしやる日新観光の津村社長(協会副会長)は業界の先駆者として長年サウナをこよなく愛して、その正しい入り方を続けてきたので、あの(血色の良い)顔色といい、いまだにゴルフはシングル6を維持されています。

そんなことで今年からより一層、サウナの普及、啓蒙のために皆さんと一緒に勉強して、これまでサウナに入ったことのない皆さん方を一人でも多く入っていただけるように努力したいと思っております。よろしくお願

【ヴェクトール】  
**VECTEUR**  
全14アイテム 価格2,000~3,000円(税抜)

もう一つは、サウナ業界における厚生福利のために厚生年金基金の導入の可能性を図る委員会の設置をしたい。それから関係機関および団体との、さらなる交流と連携を図っていききたいと思っております。

この後、横浜で六月三日に開催される「平成九年度全国総会」のスケジュール

ウナの正しい入り方の普及。衛生の自主管理基準、設備設置基準の周知徹底を図りたいと思います。

また、献血キャンペーンの全国展開を継続。環衛金融公庫の融資についても、もつとPRして皆様方に利用していただきたいと思っております。

社団法人日本サウナ協会は三月四日、大阪で「平成九年度予算総会」を開催、新年度の事業計画、収支予算案、監事、評議員の選出等について諮り、いずれも満場一致で承認された。事業計画では全国共通入泉券の発行、インターネットの活用、施設優良店舗の認定など新たな取り組みがあり、新年度へ向け意欲的に踏み出した。



- ①平成九年度事業計画案
- ②平成九年度収支予算案
- ③その他

この後、横浜で六月三日に開催される「平成九年度全国総会」のスケジュール

予算総会の前には午後三時から第5回理事会が開催され、推薦のあった監事、評議員の選出について検討を行った。

予算総会とは同日午後四時三十分からニュージャパン観光(株)会議室(大阪市中央区道頓堀)で開催された。米田会長が開会の挨拶を述べ、同会長を議長に選出して議事に入り、

議案その他では監事、評議員の選出が諮られ、監事に岡崎氏、評議員に野村、阿戸、足立の三氏が選ばれた。(2面に関連記事)

## 4部会が事業計画を説明

予算総会の前には午後三時から第5回理事会が開催され、推薦のあった監事、評議員の選出について検討を行った。

予算総会の前には午後三時から第5回理事会が開催され、推薦のあった監事、評議員の選出について検討を行った。

予算総会の前には午後三時から第5回理事会が開催され、推薦のあった監事、評議員の選出について検討を行った。

予算総会の前には午後三時から第5回理事会が開催され、推薦のあった監事、評議員の選出について検討を行った。

予算総会の前には午後三時から第5回理事会が開催され、推薦のあった監事、評議員の選出について検討を行った。

## 新年度へ向け意欲的に踏み出す 平成九年度予算総会大阪で開催

- 2面・平成9年度4部会事業計画
- 3面・サウナ施設管理士2期生集中講義/愛知県協会21回健康ランド勉強会
- 4面・サウナ健康士5期生集中講義/3月7日全国献血キャンペーン/サウナデー

平成9年度4部会の事業計画

組織部会

各勉強会を積極的に応援

未加盟店を勧誘する資料を今年度作りなおして、なお一層の拡大を図る。各勉強会に対して部会として積極的に応援したい。

その集大成という形になる全国オーナー研修会の開催は、事業部会と協力して実施し、未加盟店にも呼びかける。また、業界の現状をふまえ、問題点の討議および意見交換等を行ってほしい。

機関紙SAUNAの編集は、これまで責任の所在が明らかでない部分もあったので、組織強化部会としてあくまで会員への情報提供を目的として、会員の役に立つような機関紙が作れるように応援したい。また部会の事業として把握していただきたい。

啓蒙と顧客開拓に努める

全国サウナ祭は、今年3月7日サウナ健康の日を中心として、全国の日赤血液センターで献血された方々にサウナ招待券をさしあげるという活動に切り替えて貢献している。今回は二十万人の方に進呈する。

また、各店で募金箱に寄せられた浄財をまとめて、毎年、日赤へ献血関連車両を贈呈しており、これを継続したい。

法規対策部会

施設優良店舗の認定を行う

まず、自主基準の周知徹底を図る。また、新たに優良店舗の認定を、今年度中にぜひ発足させたい。これには自主基準を守ること、サウナ施設管理士を置くことが条件となる。

監事・評議員の選出

監事は岡崎氏 評議員は野村・阿戸・足立氏

監事の野村貞次氏(三重県支部長、三重相互)から辞任の申し出があり、後に岡崎治樹氏(愛知県支部長、東洋健康ランド)が総会で選出された。なお任期は平成十年三月三十一日まで。評議員は現在二十五名のうち先の岡崎氏が監事にな

り、米田会長の指名により野村氏が評議員として引き続き参画する。また、新たに埼玉支部の発足に伴い同支部長の阿戸健次氏(埼玉レジャー産業)と、長崎支部長の足立政則氏(南西野総業)が評議員に選ばれ、二名の増員となった。

事業部会

① サウナ普及啓蒙ポスター等の製作等

② 未結成県の支部発会の推進

③ 協会活動活性化のための必要に応じた支部への支援

④ 全国各支部における未加盟店を含めた勉強会の奨励

⑤ 全国オーナー研修会の開催(平成9年11月初旬に予定)

⑥ 全国研修用共通入泉券の活用

⑦ 全国組織である連帯感育成と、業界の資質向上のための相互研修

⑧ 機関紙「SAUNA」の編集、発行

⑨ 行政及び業界の動向、文献の紹介及び賛助会員の新品等の紹介

平成9年度収支予算案

新たに特別会計を設ける

平成九年度総予算は九千二百四十五万円を計上。収入の部では、事業収入が全国サウナ祭が各地区ごとに事業を行うため大幅に下がった。一方、優良店舗の認定登録料百万円が初めて計上された。

支出の部では、事業費の調査活動費のなかで初めてインターネット整備費が、また組織強化費の中で協会案内の作成費、全国サウナ祭の支出として啓蒙冊子の作成費が計上された。

また、優良店舗認定証、表示看板作成費として前記の収入に見合うものが計上され、販売手数料を合わせ一千八百万円が計上されている。

この初年度の収入は繰入金と入泉券販売を合わせて一千八百万円、対する支出は入泉券等作成費、施設利用料(利用店へ払い戻し)、販売手数料を合わせ一千八百万円が計上されている。

教育部会

従業員の資質向上が課題

今年度の主要課題の一つが研修会、勉強会によるレベルアップで、教育部会が新たに脚光をあびたのではないかと感じる。部会として特に健康士、施設管理士は車の両輪であると考えている。また、施設管理士は施設優良店舗の認定にもかかわるので、受講生の増加を強力に推進したい。

サウナ健康士養成研修

第6期生受講は平成9

年9月開講

サウナ施設管理士養成

第3期生受講は平成9

年9月開講

サウナ健康士養成研修

第6期生受講は平成9

年9月開講

サウナ施設管理士養成

第3期生受講は平成9

注目されるのは、新たに特別会計を設け一般会計からサウナ普及啓蒙事業費として百万円を繰り入れていく。これはサウナ全国共通入泉券を発行、販売する収益事業を始めるため、公益法人の場合は収益事業と本来の会計と区分するように定められている。

この初年度の収入は繰入金と入泉券販売を合わせて一千八百万円、対する支出は入泉券等作成費、施設利用料(利用店へ払い戻し)、販売手数料を合わせ一千八百万円が計上されている。

この初年度の収入は繰入金と入泉券販売を合わせて一千八百万円、対する支出は入泉券等作成費、施設利用料(利用店へ払い戻し)、販売手数料を合わせ一千八百万円が計上されている。

この初年度の収入は繰入金と入泉券販売を合わせて一千八百万円、対する支出は入泉券等作成費、施設利用料(利用店へ払い戻し)、販売手数料を合わせ一千八百万円が計上されている。

この初年度の収入は繰入金と入泉券販売を合わせて一千八百万円、対する支出は入泉券等作成費、施設利用料(利用店へ払い戻し)、販売手数料を合わせ一千八百万円が計上されている。

研修

サウナ健康士養成研修

第6期生受講は平成9

年9月開講

サウナ施設管理士養成

第3期生受講は平成9

年9月開講

サウナ健康士養成研修

第6期生受講は平成9

年9月開講

サウナ施設管理士養成

リーブルアロエポディソープはリーブルです。ご存知ですか? リーブルは取手つき! 株式会社777化学

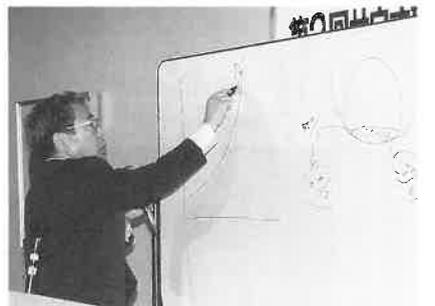
# サウナ施設管理士2期生集中講義 勉強の成果を問う2日間



植田先生

サウナ施設管理士2期生の集中講義と筆記試験が三月四日、五日、二日間にわたり大阪のニュージャパン観光協会会議室で実施され、全国から約七十名が受講した。

講義は両日とも十時から始まった。受講生の多くが前泊しており、初日は早々と九時すぎに会場につめかけた。まず、佐久間専務理事が開講の挨拶を行い、「この成果を事業活動と運営に生かしてください。期待しています」と励ました。受講生が机の上に出したテキストは、いずれもページがふくらみ、反復して読まれた勉強の跡が歴然だった。



中山先生

同十分から第一講の「サウナの生理学・水治療と温泉の生理学」が植田理彦先生により、昼食をはさんで午後一時から第二講が始まり「サウナ室の原理と構造・サウナ施設の設備学」について前半を中山真喜男先生、後半を伊達利男先生が担当。

続いて同三時十分から第三講「サウナの衛生管理」は河野通村先生。終わって同六時から懇親会が開かれ緊張がほぐれた。

## 愛知県第21回健康ランド勉強会 消費税対策や業況など討議

愛知県協会は「第21回健康ランド研修会」を、二月

十九日午後一時から三重県四日市市の「ユーユーカイカン」で開催、



講義する大西先生

十五名が参加(事務局を含めて)し、四月からの消費税5%対策、年末年始の業況などについて発表や検討が熱心に行われ

Q. オールナイト営業は現在土曜のみですが、なぜ毎日しないのですか?  
A. 以前のイメージを払拭するためです。ただし正月、盆、ゴールデンウイ

Q. オープンは何年目ですか?  
A. 十年目で三年前にフロントを改装、会議室、あかすりを増設した。

Q. あかすりをされる男女の比率は?  
A. 昨年八月から係二名で実施。利用されるお客様は女性六、男性四の割合です。

Q. 自己紹介から始まり、古屋事務局長より同協会顧問の大西先生が紹介された。

① 体験入浴による質疑応答では、

Q. オープンは何年目ですか?  
A. 十年目で三年前にフロントを改装、会議室、あかすりを増設した。

Q. あかすりをされる男女の比率は?  
A. 昨年八月から係二名で実施。利用されるお客様は女性六、男性四の割合です。

Q. オールナイト営業は現在土曜のみですが、なぜ毎日しないのですか?  
A. 以前のイメージを払拭するためです。ただし正月、盆、ゴールデンウイ

Q. 自己紹介から始まり、古屋事務局長より同協会顧問の大西先生が紹介された。

① 体験入浴による質疑応答では、

Q. オープンは何年目ですか?  
A. 十年目で三年前にフロントを改装、会議室、あかすりを増設した。

Q. あかすりをされる男女の比率は?  
A. 昨年八月から係二名で実施。利用されるお客様は女性六、男性四の割合です。

Q. オールナイト営業は現在土曜のみですが、なぜ毎日しないのですか?  
A. 以前のイメージを払拭するためです。ただし正月、盆、ゴールデンウイ

Q. 自己紹介から始まり、古屋事務局長より同協会顧問の大西先生が紹介された。

① 体験入浴による質疑応答では、

## 受講生の感想は...

二日目は、午前十時から第四講「サウナ業のマネジメント学」が深沢一樹先生により進む。同十一時四十分から集中講義の山場にな



伊達先生



河野先生



深沢先生

る筆記試験が行われ、会場は緊張感に包まれた。同十二時三十分、佐久間専務理事の閉会の挨拶で無事に集中講義を終えた。

## ゼネラルマネージャーの時代

小倉サウナプラザ・有路和彦さん(正交観光光熱取締役、北九州市小倉北区)

施設機械管理を担当してきましたから、設備学は専門でそれなりに分かるのですが、サウナ学とかソフト

ークは実施。今年は金曜と土曜の二日を予定していますが、毎日する予定はありません。

Q. 割引券の利用は?  
A. ありません。ただし、友の会制度があり、これは年会費五千円で入泉料半額の特典があります。

② 四月より消費税5%対策は

入泉料、深夜料金については一部でアップあるいは検討中だが、大勢は据え置き意向。マッサージ料金は一部でアップの方向にあるが、検討中が多かった。飲食料は外税が多く、そのように対応するが、検討中も数店あった。

③ 年末年始入泉状況

前年対比、客単価

④ 忘年会結果

目標達成

## お便り ください

会員各位のコミュニケーションの場として「SAUNA」の紙面をご活用ください。会社の行事や人事異動、レクリエーション、同好会活動など何でも歓迎します。

(社)日本サウナ協会  
SAUNA係

## 絶対に 必要なもの

ネジャーの時代だと思いません。現場の総責任者はこの研修講座を進んで受けるべきでしょう。

ニューサウナカプセルホテルシヤン・楠 一夫さん(石垣商事(株)主任、大阪市淀川区)

これからサウナ業界に務めるには、絶対必要なものだと思います。一回目の去

り六千円セットが各店から挙げられた。

⑤ 大西先生の講演

スーパージョウの近況について、現在建設中の店舗数や最近のシステム、客の動向など三十分はわたり講義された。

## 快適空間をトータルで提案。



オリバーでは施設のデザインから開発施工、空間演出に至るまでを総合的に企画し、皆様に新しいリゾートスタイルを提案しています。



レストカプセル100型(ホテル仕様タイプ)

## 株式会社オリバー

岡崎本社/岡崎市数田1丁目1番地12 TEL (0564) 27-2800 (代)  
東京本社/東京都江戸川区西葛西6丁目27番19号 TEL (03) 5674-9500 (代)

札幌支店 (011) 866-3770 (代) 仙台支店 (022) 288-2881 (代) 北関東支店 (048) 645-1585 (代) 横浜支店 (045) 231-2001 (代)  
静岡支店 (054) 254-2608 (代) 名古屋支店 (052) 961-3431 (代) 大阪支店 (06) 226-5780 (代) 広島支店 (082) 294-8090 (代)  
福岡支店 (092) 473-8030 (代) 営業所/77 出張所/10 工場/豊橋・岡崎

## 安全施設を アピール

ジョイフルFUKUI・南部 元さん(ライフ商事)

年は支配人が受け、二番手が石垣常務と私です。勉強の方は、私はナイト担当で週二日休みですが、仕事明けには一定の時間をきめて、また休日の一日は集中して、まじめに取り組みました。後半はちよつと追い込みました。

(株)営業部長、福井市) 私は、館内の施設管理責任者に必要なボイラーなどの資格をもっていますが、このサウナ施設管理士はお客様に安心して利用できる施設であることをアピールできるものだと思います。去年は機会がなく、二回目を受講しました。健康士も今回四名受講しており、会社として前向きに取り組んでいます。

勉強するのは帰宅してからですが、あまりのまないので、時間をかけてテキストを読み、レポートをまとめることができました。



# サウナ健康士集中講義始まる! 全国8カ所・登録更新も加わる

サウナ健康士5期生の集中講義と筆記試験、併せて資格更新の講習会が、三月初旬に全国八会場を実施される。受講するのは5期生九十五名、4期生で昨年受講できなかった四名の合わせて九十九名。更新の講習を受けるのは2期生の百九十三名にのぼる。

この講義は三月六日(七日の「大阪会場」)から始まり、十一日(十二日は「札幌会場」)、十三日(東京会場)、「更新のみ」、十七日(十八日「愛知会場」、十九日(二十日「石川会場」、二十四日(二十五日「福岡会場」、二十六日(二十七日「小倉会場」、二十八日「沖縄会場」



萱垣先生

(更新のみ)と順次実施される。「大阪会場」は、ニュージャパン観光会議室で六日午前十時から始まり、午後から更新生が加わった。



大城先生

本部・佐久間専務理事の開会の挨拶で開講。第一講は「公衆衛生関係の法規」について大阪府環境保健部環境衛生課の大城主査を講師に、第二講は「サウナ浴健康概論」について萱垣先生がテキストに沿って講義され、勉強した。こうして翌日の午前中、萱垣先生による第四講まで続き、その後、5期生らは筆記試験に挑戦した。

## 受講生の感想

### 念をいれて復習!

健康ひろば加古川(兵庫県加古川市)の岸本さん 勉強は二、三日に一回の割り、あらかじめ時間をきめておいて二、三ページずつ、じっくりと読みました。レポートを提出するとき、念を入れて復習しながら記入しました。受講して良かったと思います。

ました。それでチャンスだと思えました。いまの仕事が続けるうえで、やはりサウナのことを、もっと理解したいです。週一回の休日に必ず二、三時間は勉強しました。またレポートはテキストを見ながら解答して、きちんと締め切りを守りました。もう何十年ぶりの講義とテストですから、ちょっと緊張しています。

## 資格は大事なこと

サウナルームプラザ(京都市東山区)の渡辺さん 会社から「受けたら」と勧められたのと、私も資格は大事なことで、私も興味があったので受講しました。勉強は何とか時間をやりくりして一時的に集中してやりました。かなう、とした。事前の広告に夕刊フジ三段広告、東京スポーツ、日経各社に各二段広告、マックジョイ(マクドナルド)に置かれている広告紙。関東ブロックで三十万部発行)二分の一ページ、パブリシティ広告二十五紙、その他ラジオ番組でサウナの効能などと含めたサウナの日をアピールした。当日の状況は、現在、集まっているデータを見ると去年の三月八日と比べた場合、入浴数で二四〇%、飲食料で二三〇%、マッサージ数一三八%、新規客数は二五〇(三〇〇%)といった数時も見られ、結果はほぼ満足の内容や反省点については次回の勉強会の課題とする。

## チャンスを生かして

# 3月 20万人招待・全国献血キャンペーン! 7日はサウナ健康の日・東西でサービスデー

三月は「3月7日サウナ健康の日」に合わせ、協会会員のボランティア活動による、春を彩る「全国献血キャンペーン」が展開されている。特に今回は日赤血液センターで献血された皆様に感謝して、全国で二十万人にサウナ招待券をプレゼントして、献血活動を促進しながら、健康サウナをアピールしている。



参加店の前に並ぶサウナの日ノボリ  
大阪・淀川区のニューサウナシャン



関西では3月7日10カ所で一斉に献血の呼びかけが行われた(ナンバで)

## 関東ブロック共同でサウナデー

関東ブロック「サウナの日」東京都サウナ協会は、神奈川県協会、埼玉県協会と合同で、3月7日サウナの日キャンペーンを行い、参加各店(五十二店舗)で一般入浴料を千円とした。参加費は無料で、広告等の予算を三百万円、経費は携帯電話の申し込み料、協賛各社からの賛助金等、よ

## パブリシティ広告 ラジオでアピール

### 結果はほぼ満足!

事前の広告に夕刊フジ三段広告、東京スポーツ、日経各社に各二段広告、マックジョイ(マクドナルド)に置かれている広告紙。関東ブロックで三十万部発行)二分の一ページ、パブリシティ広告二十五紙、その他ラジオ番組でサウナの効能などと含めたサウナの日をアピールした。当日の状況は、現在、集まっているデータを見ると去年の三月八日と比べた場合、入浴数で二四〇%、飲食料で二三〇%、マッサージ数一三八%、新規客数は二五〇(三〇〇%)といった数時も見られ、結果はほぼ満足の内容や反省点については次回の勉強会の課題とする。



横浜・スカイバにて好評。

## 古代ローマ風呂を再現

# テルマーレ

輻射熱によるハブレット(温熱室)、水深のある温浴槽、サウナやスチーム、気泡浴等湯治を兼ねた楽しいライフ・スパです。サウナ・ホテル・温浴施設・エステティック・福祉施設等に最適。



# Mr.ステイーム

## 蒸気発生ジェネレーター

数ある蒸気発生装置の中で米国で最も実績のあるミスター・ステイーム。電気式スチームで安全性、耐久力、使い易さ、さらには量産により低価格のため米国で高い人気です。サウナ用の他、大型産業用まで豊富に揃っております。